



# Envoi de fonds et culture financière



## Envoi de fonds et culture financière: permettre aux familles de parvenir à une indépendance financière

Conformément à sa mission, à savoir étendre la portée des services financiers aux zones rurales, le Mécanisme de financement pour l'envoi de fonds (MFEF) montre la voie en testant des produits qui sont destinés à acheminer de manière rapide, sécurisée et pratique, pour le coût le plus bas possible, les envois de fonds des migrants à leur famille. Afin que ces fonds aident les familles à parvenir à l'indépendance financière, il est cependant indispensable qu'elles acquièrent une certaine culture financière.

La décision d'émigrer est souvent dictée par l'absence de possibilités économiques locales et le besoin de se procurer nourriture, gîte et vêtements. Dans la plupart des pays, l'acquisition de ces biens de première nécessité absorbe quelque 80% des fonds envoyés. Les 20% restants peuvent être investis dans l'éducation, les soins de santé et le logement, dans de petites activités commerciales ou être simplement épargnés pour faire face à des situations d'urgence imprévues ou pour financer la retraite. En définissant des objectifs à long terme, ainsi que le moyen de les atteindre, et en aidant à appréhender le large éventail de services financiers disponibles, la culture financière permet aux travailleurs migrants et à leur famille de se construire un avenir meilleur.

S'il offre de plus vastes possibilités, le travail à l'étranger est source de choix difficiles et de risques potentiels. Il est souvent coûteux de vivre à l'étranger et de rentrer au pays pour rendre visite à sa famille et à ses amis, et la perte du travail, la maladie ou le décès d'un travailleur migrant peuvent être dévastateurs pour sa famille, sur le plan à la fois émotionnel et financier. Parallèlement, la maladie qui frappe des membres de la famille restée au pays ou le coût d'un mariage ou d'un enterrement risquent d'exercer une pression supplémentaire sur les migrants. Une planification financière prudente peut aider à atténuer ces risques et permettre aux migrants d'atteindre les objectifs financiers pour lesquels ils ont fait tant de sacrifices.

### CHIFFRES CLÉS

#### ... Ce que vous savez peut-être

- Plus de 220 millions de migrants envoient plus de 450 milliards d'USD de fonds.
- Le montant des envois de fonds vers les pays en développement est égal à trois fois l'aide publique au développement.
- Dans la plupart des pays en développement, le total des envois de fonds excède celui de l'investissement étranger direct.

#### ... Ce que vous ne savez sans doute pas

- Environ 30 à 40% du total des envois de fonds sont destinés aux zones rurales.
- Au cours des cinq prochaines années, les envois de fonds cumulés vers les pays en développement dépasseront 2 500 milliards d'USD.
- En moyenne, les transferts de fonds s'effectuent 10 fois par an.
- En Afrique, les destinataires de fonds épargnent en moyenne 220 USD sur une année, soit plus du double que ceux qui n'en reçoivent pas.
- Plus d'un milliard de personnes n'ont pas accès aux services financiers de base.
- Les envois de fonds représentent environ 49% du produit intérieur brut (PIB) de pays tels que le Tadjikistan, et environ 25% du PIB de pays tels que le Cap-Vert, l'Érythrée, le Kirghizistan, le Libéria et la Somalie.

Plus important encore, la connaissance des options et services financiers (épargne, crédit et prêts liés aux envois de fonds) à la disposition des migrants et de leurs familles peut constituer un tremplin vers une démocratie financière et leur permettre d'atteindre plus vite leur objectif initial – une existence meilleure pour eux-mêmes et leurs proches. Cependant, la plupart des migrants et des membres de leurs familles qui ont accès à ces services tirent rarement parti des possibilités financières qu'ils offrent. D'après une

enquête effectuée au sein de la population migrante, une méconnaissance des concepts financiers est la raison la plus couramment citée pour ne pas épargner de manière formelle et ne pas planifier son budget.

C'est pourquoi le MFEF finance une gamme étendue de projets qui vont bien au-delà du règlement des problèmes techniques liés aux transferts d'argent, afin de permettre aux migrants et à leur famille de tirer le meilleur parti possible de leurs fonds.



## Les projets du MFEF sur le terrain

Au Népal, le MFEF travaille avec le Centre de la microfinance à renforcer les capacités techniques de dix institutions de microfinancement (IMF). Ces établissements apprennent à diversifier leurs produits, dont les services liés aux envois de fonds, en fonction des besoins de leurs 11 000 clients originaires de sept districts. Un produit d'assurance chômage, qui est en phase de conception, est proposé à titre expérimental à 200 jeunes qui se sont portés candidats.

Les IMF améliorent en outre leur aptitude à entretenir le contact et à collaborer avec les coopératives d'épargne et de crédit locales, et à se rapprocher des familles des migrants, du marché local et des banques commerciales. Parallèlement, quelque 1 000 familles de migrants reçoivent une formation à la culture financière et commerciale et au développement d'entreprise. Globalement, ce projet vise à améliorer la qualité des services offerts par les IMF à la population rurale népalaise, à favoriser une utilisation plus productive des fonds reçus et à faire

bénéficier les jeunes chômeurs de son nouveau produit d'assurance.

À Sri Lanka, le processus de rapatriement des fonds est un obstacle majeur pour les familles de travailleurs migrants vivant en milieu rural. Un projet financé par le MFEF, en collaboration avec Lanka Orix Finance Company, a organisé plus de 400 ateliers de formation à la finance dans le pays, auxquels ont participé environ 10 000 personnes. L'étude de référence et les programmes d'initiation à la finance ont eu lieu dans des centres de formation sur tout le territoire. Les travailleurs migrants potentiels ont appris comment se fixer des objectifs financiers réalisables en fonction de leur rémunération, ont été initiés à la stricte discipline financière et ont reçu une formation à la finance et des recommandations de gestion financière.



## Mécanisme de financement pour l'envoi de fonds

Le Mécanisme de financement pour l'envoi de fonds (MFEF) est un mécanisme multidonateur doté de 28 millions d'USD et administré par le Fonds international de développement agricole (FIDA), organisme spécialisé des Nations Unies ayant pour vocation d'éliminer la pauvreté rurale. Depuis 2006, le MFEF œuvre pour optimiser l'impact des transferts de fonds sur le développement et aider les ménages ruraux pauvres à progresser sur la voie de l'indépendance financière. Le MFEF cofinance des projets de développement en étroite collaboration avec des partenaires des secteurs public et privé et de la société civile. Il est également un courtier d'informations qui diffuse, transpose et reproduit à plus grande échelle les meilleures pratiques en matière d'envoi de fonds.



Fonds international de développement agricole  
Pedro De Vasconcelos  
Coordonnateur de programme, MFEF  
Via Paolo di Dono 44 - 00142 Rome (Italie)  
Téléphone : +39 06 54591 -  
Télécopie: +39 06 5043463  
Courriel: ifad@ifad.org  
www.ifad.org  
www.ruralpovertyportal.org  
ifad-un.blogspot.com  
www.facebook.com/ifad  
www.twitter.com/ifadnews  
www.youtube.com/user/ifadTV

